

## Allround verkoper binnendienst

Full-time

Sinds 2010 is Dekoriet een gevestigde groothandel en toeleverancier aan de professionele interieurbouwer. Hieronder verstaan wij de maatwerk interieurbouw, standbouw, winkelinrichting, scheepsbetimmering en keukenbouw. Wij beleveren bedrijven binnen deze branches met onder andere kantenband, lijmen, meubelbeslag, kranen en spoelbakken, verbindingstechniek en verpakkingsmaterialen.





## Versterk jij ons team als allround verkoper binnendienst?

Als groothandel opereren wij vanuit onze vestiging in Nieuwegein.. Het bedrijf kenmerkt zich door een platte organisatie met een hecht team van 5 collega's, waar openheid en werkplezier voorop staan. Als bedrijf zijn we groeiende en volop in ontwikkeling. Afgelopen jaar stond bij Dekoriet in het teken van strategische herpositionering en optimalisatie van onze werkprocessen. Om deze groei te versterken en Dekoriet verder te ontwikkelen, zijn wij op zoek naar een verkoper binnendienst.

## Wat ga je doen?

Als allround verkoper binnendienst ben je een onmisbare schakel voor onze klanten. Je bent allround inzetbaar op de afdeling verkoop, kunt zelfstandig werken en bent een echte team-player. Je adviseert onze klanten en zoekt samen naar de juiste oplossing voor hun toepassingen. Je maakt offertes, voert verkooporders in en ziet erop toe dat de gemaakte afspraken met de klant nagekomen worden. Tevens onderhoud je actief (telefonisch) contact met de klantenportefeuille. Dit alles doe je in nauwe samenwerking met onze accountmanager.

## Wie ben jij?

Jij bent een commercieel gedreven persoon met ervaring in een commerciële functie binnen de B-2-B. Je hebt een proactieve werkhouding en bent leergierig. Je hebt technisch inzicht en wilt leren hoe onze afnemers komen tot een maatwerk meubelstuk. Accuraat werken en oog hebben voor detail is voor jou vanzelfsprekend. Gezamenlijk met onze accountmanager ben je mede verantwoordelijk voor het uitbreiden van onze klantenportefeuille.

## Wat wordt er verwacht van jou?

- Minimaal 2 jaar commerciële werkervaring op ten minste MBO werk- en denkniveau.
- Affiniteit met de (interieur)bouw en een gezonde dosis technisch inzicht.
- Een hoge mate van resultaat- en oplossingsgerichtheid met oog voor kwaliteit.
- Communicatief sterk en stijlflexibel in communicatie met afnemers en leveranciers.
- Ervaring met marketingcommunicatie en een goede beheersing van Excel is een pré.
- Initiatief / Proactief
- Klant en oplossingsgericht
- Ervaring met MS Office
- Ervaring met het werken met een CRM-pakket
- Herkennen van koopsignalen
- Klant centraal stellen
- Ervaring met sociale media is een pré

## Wij bieden jou

Dekoriet biedt een dynamische en flexibele werkomgeving waarin teamgeest en persoonlijke ontwikkeling centraal staan. Opleiding en scholing worden volledig vergoed. Samen met jou wil Dekoriet groeien! Salariëring en secundaire arbeidsvoorwaarden zijn persoonlijk en willen wij graag afstemmen op jouw situatie.

Ben je enthousiast? Stuur je CV en motivatie naar Dekoriet International bv, t.a.v. Tom van Dijk, Brabanthaven 3c, 3433 PJ Nieuwegein of mail naar [tdijk@dekoriet.nl](mailto:tdijk@dekoriet.nl).

Ben je nog niet overtuigd of heb je nog vragen? Mail gerust of bel naar 0683 791 462 of bekijk de site: [www.dekoriet.nl](http://www.dekoriet.nl).