

Vacature

Versterk jij ons team als “Allround medewerker sales Binnendienst?”

Full-time

Dekoriet International B.V. is een leuk en jong bedrijf wat binnen de branches interieur- en standbouw inmiddels een gevestigde naam is. Dekoriet International B.V. levert haar klanten onder andere kantenband, lijmen, meubelbeslag, kranen en spoelbakken, verbindingstechniek en verpakkingsmaterialen.





Eigenlijk levert Dekoriet International B.V. alles om van plaatmateriaal een *interieur* te kunnen *bouwen*. Klanten kunnen via diverse kanalen bij ons terecht. Zo kan men ons bellen, mailen, WhatsAppen, hebben wij een goedlopende webshop, een afhaaloket en een fysieke winkel. Dit alles faciliteren wij vanuit onze vestiging in Nieuwegein.

Ons bedrijf kenmerkt zich door een platte organisatie met een hecht team van 5 collega's. Als bedrijf zijn we sterk groeiende en volop in ontwikkeling. Wij zeer ambitieus en om onze ambities te kunnen waarmaken zijn wij op zoek naar jou! Dekoriet International B.V. maakt deel uit van de Legit Forum groep.

Wat ga je doen?

Als "Allround verkoper sales binnendienst" sta je dagelijks in direct contact met onze klanten. Je bent allround inzetbaar op de afdeling verkoop, kunt zelfstandig werken en bent een echte team-player. Je adviseert onze klanten en zoekt samen naar de juiste oplossing voor hun toepassingen. Je maakt offertes, voert verkooporders in en ziet erop toe dat de gemaakte afspraken met de klant nagekomen worden. Je hebt een proactieve houding. Dat betekent dat jij graag actief contact met onze bestaande klanten onderhoudt, maar ook niet bang bent om de telefoon te pakken en op zoek te gaan naar een uitbreiding van onze klantenportefeuille. Dit alles doe je in nauwe samenwerking met onze accountmanager.

Wie ben jij?

Jij bent een commercieel gedreven persoon met ervaring in een commerciële functie binnen de B-2-B. Je hebt een proactieve werkhouding en bent leergierig. Je werkt administratief geordend. Accuraat werken en oog hebben voor detail is voor jou vanzelfsprekend. Gezamenlijk met onze accountmanager ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbreiden van onze klantenportefeuille

Wat wordt er verwacht van jou?

- Minimaal 2 jaar commerciële werkervaring op MBO werk- en denkniveau.
- Affiniteit met de (interieur)bouw.
- Een hoge mate van resultaat- en oplossingsgerichtheid met oog voor kwaliteit.
- Communicatief sterk en stijlflexibel in communicatie met afnemers en leveranciers.
- Ervaring met marketingcommunicatie en een goede beheersing van MS-office is een pré.
- Proactieve werkhouding.
- Klant- en oplossingsgericht.
- Ervaring met het werken met een CRM-pakket.
- Herkennen van koopsignalen.
- Klant centraal stellen.
- Ervaring met sociale media is een pré.

Wij bieden jou

Wij bieden jou een dynamische en flexibele werkomgeving waarin teamgeest en persoonlijke ontwikkeling centraal staan. Opleiding en scholing wordt volledig vergoed. Samen met jou wil Dekoriet verder groeien!

Ben je enthousiast? Stuur je CV en korte motivatie naar Dekoriet International B.V., t.a.v. Germen de Boer, Brabanthaven 3c, 3433 PJ Nieuwegein of stuur een mail: dekoriet@dekoriet.nl. Ben je nog niet overtuigd of heb je nog vragen? Mail gerust of bel naar 0348 - 414 204 / 06 - 868 150 15 of bekijk de website: www.dekoriet.nl.

Contractduur: de intentie is onbepaalde tijd.